

## TEMOIGNAGE CLIENT

### Régis Micheli, fondateur de Visiplus Agence de WebMarketing



#### **Pingwy® : Monsieur Micheli, qui êtes-vous ?**

Régis Micheli : Après quelques années passées en Californie à étudier et travailler dans plusieurs entreprises orientées Nouvelles Technologies, je suis rentré au CERAM Sophia Antipolis pour parfaire mes compétences. J'ai ensuite rapidement intégré l'équipe de Buying-partner.com au poste de Responsable Partenariat. C'est alors que j'ai constaté le déficit existant en matière de webmarketing et l'importance, trop souvent mésestimée, de la visibilité Web au sein de la communication globale de l'entreprise. C'est dans ce cadre qu'en 2002, j'ai décidé de créer **VISIPLUS**, une agence de webmarketing proposant principalement des solutions de référencement de sites Web sur les moteurs de recherche.

#### **P. : Quelle est la vocation de votre site Web ?**

R. M. : Le site de Visiplus a une double vocation : il est tout d'abord au même titre que beaucoup d'entreprises le meilleur moyen de mettre à la disposition de tous, un grand nombre d'informations concernant Visiplus et ses offres commerciales. Mais en l'espèce, notre site est également une excellente vitrine de la visibilité que nous sommes en mesure d'apporter à nos clients. Son référencement est particulièrement optimisé, malgré une concurrence ardue sur les moteurs de recherche pour une activité comme la notre. Grâce à notre parfaite maîtrise technologique, nous sommes en mesure d'obtenir d'excellents résultats sur des requêtes comme « webmarketing » dans Google par exemple.

#### **P. : Quels sont vos besoins en matière de gestion de site ?**

R. M. : De par son essence notre site doit fournir en permanence tout le niveau de service nécessaire à la satisfaction des internautes ; nous ne pouvons pas nous permettre de ne pas être en ligne, vu notre activité. Pour cela nous recherchons depuis longtemps une solution susceptible de répondre à cette problématique, tout en restant à notre portée financière ; car il existe en effet des offres très complexes sur le marché, mais elles sont non seulement souvent difficiles à mettre en œuvre et sont particulièrement onéreuses.

#### **P. : Pourquoi avoir choisi Pingwy Dispoweb® ?**

R. M. : Pingwy Dispoweb correspondait parfaitement à ce que nous recherchions : une offre très facile à activer, robuste est surtout fiable, afin de nous permettre une intervention rapide à la moindre alerte. D'autre part le prix de l'offre étant très attractif nous n'avons vraiment pas hésité, et nous en sommes particulièrement satisfaits.

#### **P. : Les informations fournies par Dispoweb vous aident-elle à mieux réagir en cas de problème ?**

R. M. : Il nous est arrivé connaître quelques difficultés avec notre site. Nous avons pu, non seulement résoudre rapidement le problème, mais également analyser les informations issues du rapport d'analyse hebdomadaire dans le but d'améliorer le paramétrage de nos solutions. Ceci nous permet de progresser sans cesse dans l'optimisation de notre disponibilité Web. Cette solution est vraiment un gage d'une parfaite disponibilité Web ; en gros tant qu'il ne dit rien c'est tout va bien !